



Company Presentation

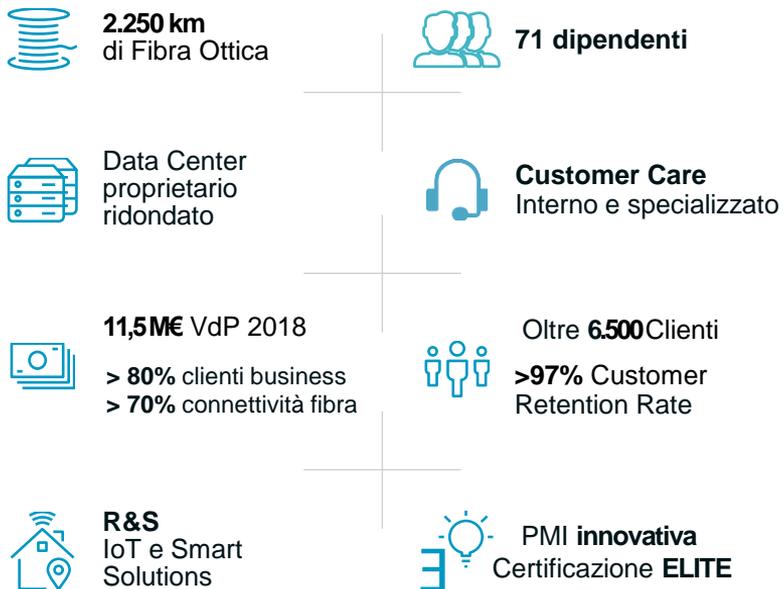
Unidata, The Gigabit Enabler

Disclaimer

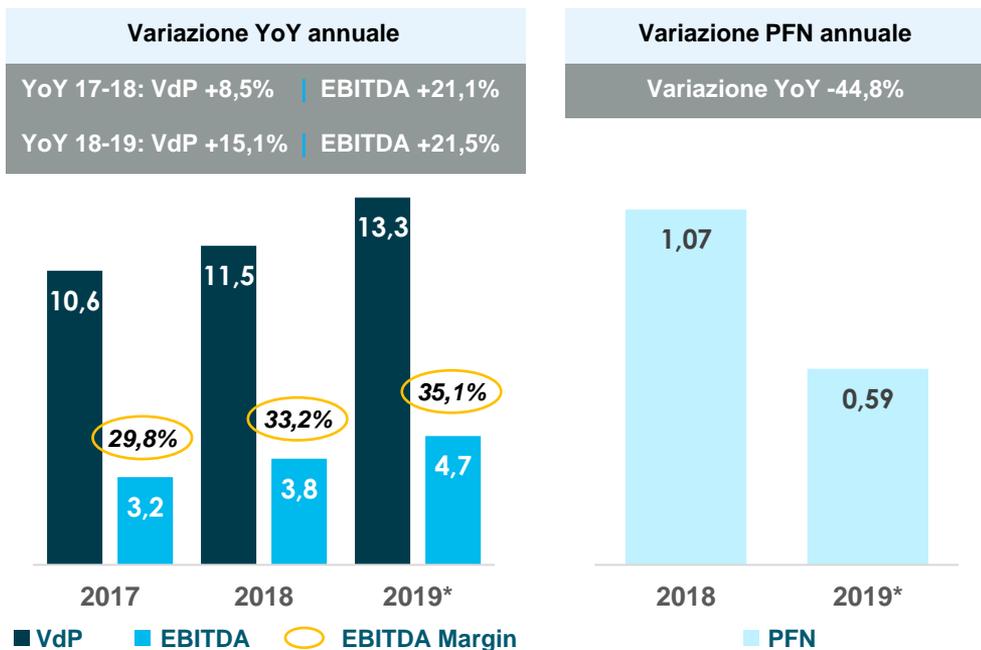
Il presente documento è stato redatto da UNIDATA S.p.A. (la "Società") a solo scopo informativo, contiene solo informazioni di sintesi e, pertanto, ha carattere preliminare. Inoltre, è stato redatto senza pretendere di essere esaustivo. Questa presentazione ("Presentazione") e le informazioni in essa contenute ("Informazioni") sono strettamente confidenziali e, in quanto tali, non sono state predisposte ai fini della divulgazione al pubblico e, salvo previo consenso scritto della Società, non possono essere utilizzate dal destinatario per alcuno scopo, né possono essere divulgate, copiate, registrate, trasmesse, ulteriormente distribuite a qualsiasi altra persona o pubblicate, in tutto o in parte, con qualsiasi mezzo o in qualsiasi forma e per qualsiasi scopo. La presente presentazione può contenere informazioni finanziarie e/o dati operativi e/o informazioni di mercato riguardanti gli affari e le attività della Società e delle sue controllate. Alcune informazioni finanziarie non sono state sottoposte a revisione o verifica da parte di una società di revisione contabile indipendente. Pertanto, il destinatario si impegna nei confronti della Società (i) a mantenere segrete tutte le informazioni di qualsiasi natura relative alla Società e alle sue affiliate, incluso, senza limitazioni, il fatto che le informazioni sono state fornite, (ii) a non rivelare alcuna informazione ad alcun soggetto, (iii) a non fare o consentire annunci pubblici o comunicazioni riguardanti le informazioni e (iv) a fare ragionevoli sforzi per garantire che le informazioni siano protette contro l'accesso non autorizzato. QUESTA PRESENTAZIONE E LE RELATIVE DISCUSSIONI ORALI NON COSTITUISCONO UN'OFFERTA AL PUBBLICO O UN INVITO A SOTTOSCRIVERE, ACQUISTARE O ALTRIMENTI ACQUISIRE PRODOTTI FINANZIARI DI CUI ALL'ARTICOLO 1, COMMA 1, LETTERA (T) DEL DECRETO LEGISLATIVO N. 58 DEL 24 FEBBRAIO 1998, COME MODIFICATO. Pertanto, il presente documento non è un annuncio pubblicitario e non costituisce in alcun modo una proposta di esecuzione di un contratto, un'offerta o un invito ad acquistare, sottoscrivere o vendere titoli e né esso o parte di esso costituisce la base su cui fare affidamento in relazione a qualsiasi contratto o impegno o decisione di investimento. La Società non ha predisposto e non predisporrà alcun prospetto ai fini dell'offerta pubblica iniziale di titoli. Qualsiasi decisione di acquisto, sottoscrizione o vendita di titoli dovrà essere presa indipendentemente da questa Presentazione. Quindi, nessuna disposizione di questa Presentazione creerà alcun obbligo o responsabilità vincolante per la Società e le sue affiliate e per i loro consulenti o rappresentanti. Allo stesso modo, la presentazione non è destinata alla distribuzione negli Stati Uniti d'America, Canada, Australia, Giappone o in qualsiasi giurisdizione in cui tale distribuzione sia illegale (come definito nella Regulation S ai sensi dello United States Securities Act del 1933, come modificato (il "Securities Act")). Né questa Presentazione né alcuna copia di essa possono essere prese o trasmesse negli Stati Uniti d'America, nei suoi territori o possedimenti, o distribuite, direttamente o indirettamente, negli Stati Uniti d'America, nei suoi territori o possedimenti o a qualsiasi persona statunitense. La mancata osservanza di questa restrizione può costituire una violazione delle leggi statunitensi in materia di titoli. Nessuna dichiarazione o garanzia, esplicita o implicita, è o sarà data dalla Società in merito all'accuratezza, completezza o correttezza delle informazioni fornite e, per quanto consentito dalla legge e salvo nel caso di frode da parte interessata, nessuna responsabilità è accettata per l'accuratezza o sufficienza delle stesse o per errori, omissioni o inesattezze, negligenza o altro, ad esse relative. In particolare, ma senza limitazioni, nessuna dichiarazione o garanzia, esplicita o implicita, è o sarà data in merito al raggiungimento o alla ragionevolezza di, e nessun affidamento può essere posto per qualsiasi scopo sull'accuratezza o completezza di stime, obiettivi, proiezioni o previsioni e nulla in questi materiali deve essere considerato come una promessa o rappresentazione per il futuro. Le informazioni e le opinioni contenute nel presente documento sono fornite alla data del presente documento e sono soggette a modifiche senza preavviso. Il destinatario sarà l'unico responsabile della propria valutazione delle informazioni contenute nella Presentazione. Né la Società e le sue affiliate, né i loro consulenti o rappresentanti saranno obbligati a fornire o aggiornare qualsiasi informazione o a notificare o correggere eventuali inesattezze in qualsiasi informazione. Né la Società e le sue affiliate, né alcuno dei loro consulenti o rappresentanti avrà alcuna responsabilità nei confronti del destinatario o di alcuno dei suoi rappresentanti in conseguenza dell'uso o dell'affidamento sulle informazioni contenute in questo documento. Alcune informazioni possono contenere dichiarazioni previsionali che comportano rischi e incertezze e sono soggette a modifiche. In alcuni casi, queste dichiarazioni previsionali possono essere identificate dall'uso di parole come "credere", "anticipare", "stimare", "obiettivo", "potenziale", "aspettarsi", "prevedere", "prevedere", "progetto", "potrebbe", "dovrebbe", "può", "volontà", "piano", "scopo", "cercare" ed espressioni simili. Le previsioni e le dichiarazioni previsionali incluse nel presente documento si basano necessariamente su una serie di ipotesi e stime che sono intrinsecamente soggette a significative incertezze e imprevisti economici, operativi, economici e competitivi, nonché su ipotesi relative a future decisioni aziendali soggette a cambiamenti. Per loro natura, le dichiarazioni previsionali comportano rischi e incertezze noti e sconosciuti, in quanto si riferiscono ad eventi e dipendono da circostanze che potrebbero verificarsi o meno in futuro. Inoltre, i risultati effettivi possono differire sostanzialmente da quelli contenuti in qualsiasi dichiarazione previsionale a causa di una serie di rischi significativi ed eventi futuri che sono al di fuori del controllo della Società e non possono essere stimati in anticipo, come il futuro contesto economico e le azioni dei concorrenti e di altri soggetti coinvolti nel mercato. Queste dichiarazioni previsionali parlano solo alla data della presente presentazione. La Società avverte che le dichiarazioni previsionali non sono garanzie di prestazioni future e che la sua attuale posizione finanziaria, la strategia aziendale, i piani e gli obiettivi del management per le operazioni future possono differire sostanzialmente da quelli contenuti o suggeriti dalle dichiarazioni previsionali contenute in questa Presentazione. Inoltre, anche se la posizione finanziaria della Società, la strategia aziendale, i piani e gli obiettivi del management per le operazioni future sono coerenti con le dichiarazioni previsionali contenute in questa Presentazione, tali risultati o sviluppi potrebbero non essere indicativi dei risultati o sviluppi nei periodi futuri. La Società declina espressamente qualsiasi obbligo o impegno a divulgare aggiornamenti o revisioni di qualsiasi dichiarazione previsionale contenuta nel presente documento per riflettere qualsiasi cambiamento delle aspettative della Società in relazione ad esso o qualsiasi cambiamento di eventi, condizioni o circostanze su cui si basa tale dichiarazione. Ricevendo questa Presentazione, l'utente riconosce e accetta di essere vincolato dai termini, condizioni, limitazioni e restrizioni di cui sopra.

Unidata at a glance

Key Highlights al 30 giugno 2019



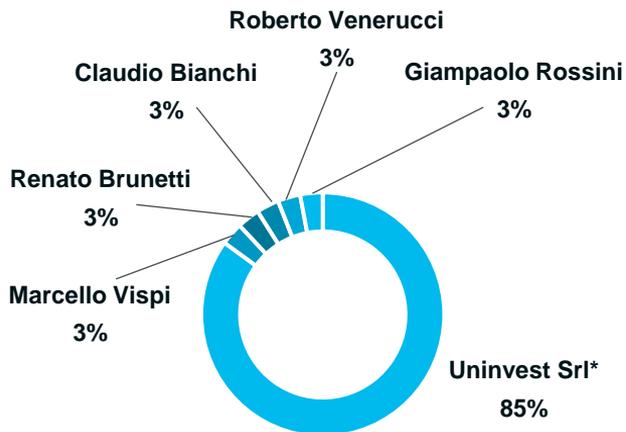
Key Financials (M€)



* Dati preconsuntivi non revisionati

Azionariato & governance

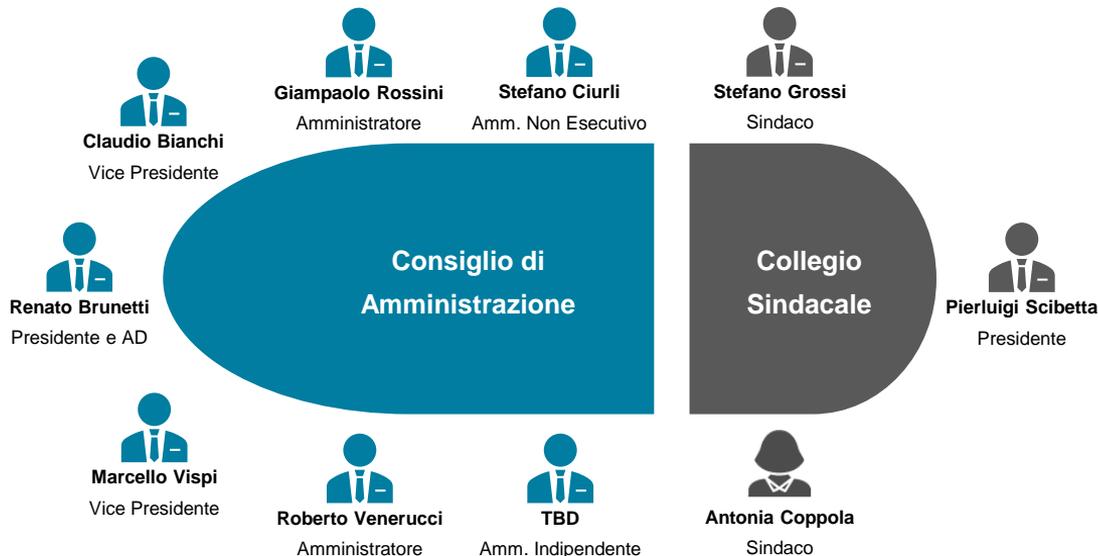
Azionariato



* Partecipata pariteticamente dagli azionisti Renato Brunetti, Marcello Vispi e Claudio Bianchi

Società di revisione **EY**

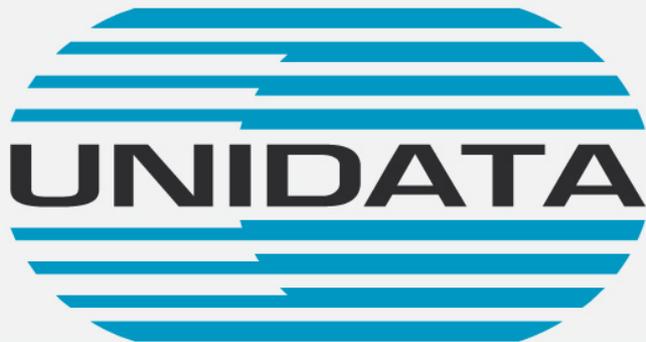
Governance



Patti parasociali: al momento non sono presenti patti parasociali

La società

Unidata: The Gigabit Enabler



Unidata è un **operatore di telecomunicazioni** che dispone di **2.250 km di rete** in Fibra Ottica e offre ai propri clienti i più avanzati servizi di connettività, comunicazione integrata, cloud computing, Internet of Things (IoT) e servizi professionali.

- Profonda **conoscenza del settore ICT** e radicata presenza territoriale.
- **Uno dei first mover nell'infrastrutturazione in Fibra Ottica** (FTTH) e radio (Fixed Wireless Access) nella provincia di Roma.
- **Business Model di successo e replicabile.**
- **Portafoglio servizi completo e integrato** per soddisfare le principali esigenze di comunicazione della clientela PMI, PA Residenziale e dei clienti Wholesale.
- **Customer base in crescita e fidelizzata.**
- **Partnership strategiche** con primari operatori di settore per la realizzazione di nuove infrastrutture in Fibra Ottica.
- Focus sui servizi di **connettività in Fibra Ottica e Cloud Computing** con un occhio di riguardo ai servizi **Internet of Things (IoT)**, che saranno tra i principali driver della crescita delle Telecomunicazioni nei prossimi anni.

Company storyline

SVILUPPO COME ISP

Intuendo il pieno potenziale della rete Internet, la Società rivoluziona il proprio core business e avvia l'attività di **Internet Service Provider**

INFRASTRUTTURA FIBRA OTTICA

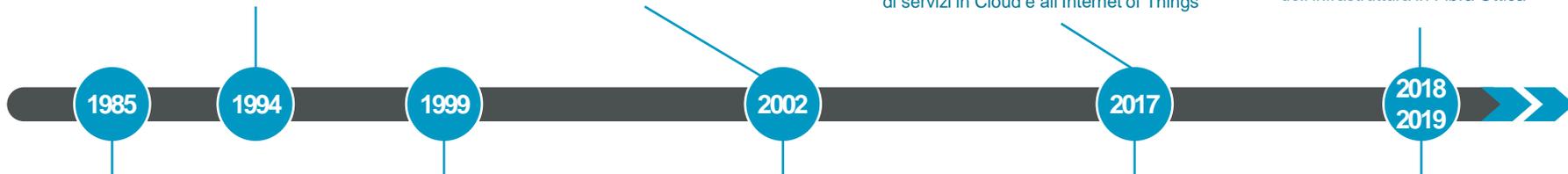
Inizia la realizzazione della infrastruttura proprietaria in Fibra Ottica e del data center che diviene operativo nel 2003. Unidata oltre a ISP diviene operatore di Telecomunicazioni

CONSOLIDAMENTO DELLA CONNETTIVITÀ

Unidata si aggiudica le frequenze per la banda larga da 26 GHz nella Regione Lazio. Estende le sue attività alla fornitura di servizi in Cloud e all'Internet of Things

PARTNERSHIP STRATEGICA

Sottoscrizione di una partnership strategica con primario operatore di telecomunicazioni per lo sviluppo dell'infrastruttura in Fibra Ottica



FONDAZIONE

La storia di Unidata inizia nel 1985. La Società è un **Hardware Provider**, attivo nella produzione di componenti per PC e server per i primi 14 anni di attività

VENDITA DELLA PRIMA UNIDATA

Il gruppo inglese **Cable&Wireless** acquista il 100% della Società incorporandola nella propria branch italiana

RIACQUISTO DI UNIDATA E SVILUPPO COME TELCO

I soci fondatori riacquistano dalla **Cable&Wireless** il ramo di azienda con nome e marchio originali

NUOVE CERTIFICAZIONI

È riconosciuta PMI innovativa e ottiene la Certificazione ELITE di Borsa Italiana

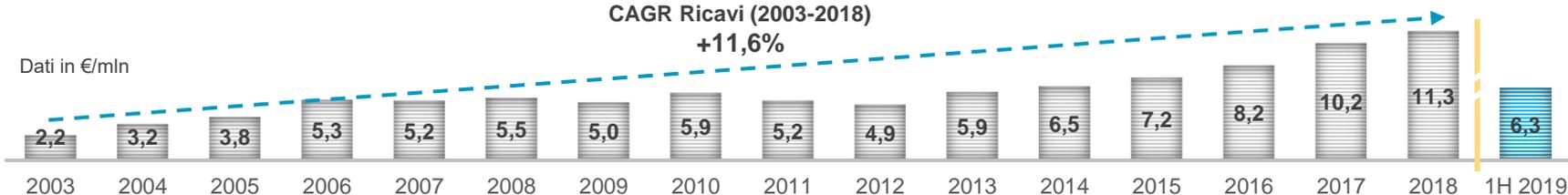
AVVIO PROCESSO IPO

Unidata avvia il percorso per l'ammissione sul Mercato AIM Italia di Borsa Italiana

CAGR Ricavi (2003-2018)

+11,6%

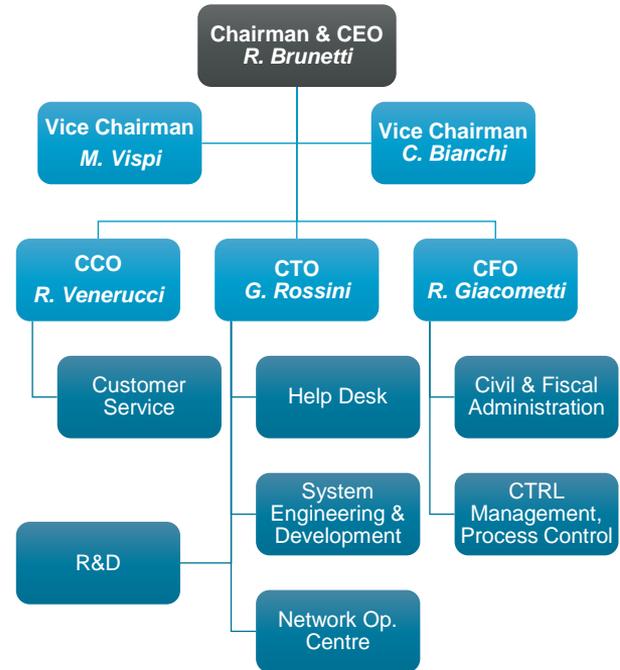
Dati in €/mln



Team con elevato know how nel settore ICT

- La società ad oggi conta 74 dipendenti
- Tutti gli attuali azionisti sono coinvolti nell'attività aziendale e presidiano in modo completo l'andamento e le strategie di crescita aziendali
- Il team è così suddiviso:
 - Personale amministrativo e Direzione: 17
 - Personale tecnico: 37
 - Personale commerciale: 16
 - Servizi generali e magazzino: 4

Organigramma aziendale



Portafoglio servizi completo e integrato



Fibra &
Networking

Ricavi 2018: **Euro 9,6 mln**
Ricavi 1H 2019: **Euro 5,2 mln**

Numero clienti (1H 2019): **6.439**



Cloud &
Data center

Ricavi 2018: **Euro 1,7 mln**
Ricavi 1H 2019: **Euro 1,0 mln**

Numero clienti (1H 2019): **364**

Business



- Gigafiber Business
- GigaWave
- Voce
- Wi-Fi
- Connectivity & VPN
- Professional Services

- UniCloud
- Hosting
- Colocation
- Unimedia
- Professional services

Wholesale



- Fiber Resources
- Connectivity capacity
- Internet transit
- VoIP

- Colocation

Retail



- Gigafiber Home
- Vdsl
- Wireless

Fibra & Networking

- 2.250 Km Fibra Ottica(53% di proprietà) con circa 50 PoP
- Circa 100 PoP per servizi wireless fisso (FWA)
- Servizi di connettività e accesso a Internet
- Reti private reali o virtuali
- Licenza nazionale Telefonia vocale in tecnologie VoIP
- Servizi di centralino virtuale e unified communication
- Fornitura wholesale di Fibra Ottica e connettività

Cloud & Data center

- Massima affidabilità (con caratteristiche tipiche dei livelli TIER III e TIER IV)
- Estensione del Data Center di 800 mq, utilizzato al 55%
- Co-location per disaster recovery
- ISO 9001 e ISO 27001
- Servizi di co-location, hosting, virtualization e cloud (IaaS e SaaS)

La nostra Fibra

Core business



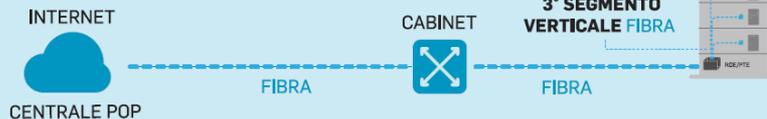
Offerta strategica ad alta crescita di mercato

FTTH

FIBER TO THE HOME
>1GIGAbit

F
Fibra

Fibra fino agli appartamenti



FTTC (VDSL)

FIBER TO THE CABINET
200Mbps / 20Mbps

FR
Fibra

Fibra fino agli armadi

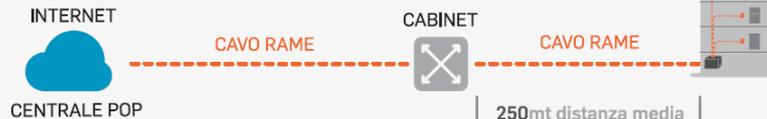


ADSL

Asymmetric Digital Subscriber Line
20Mbps / 1Mbps

R
Rame

Rame dalla centrale agli appartamenti



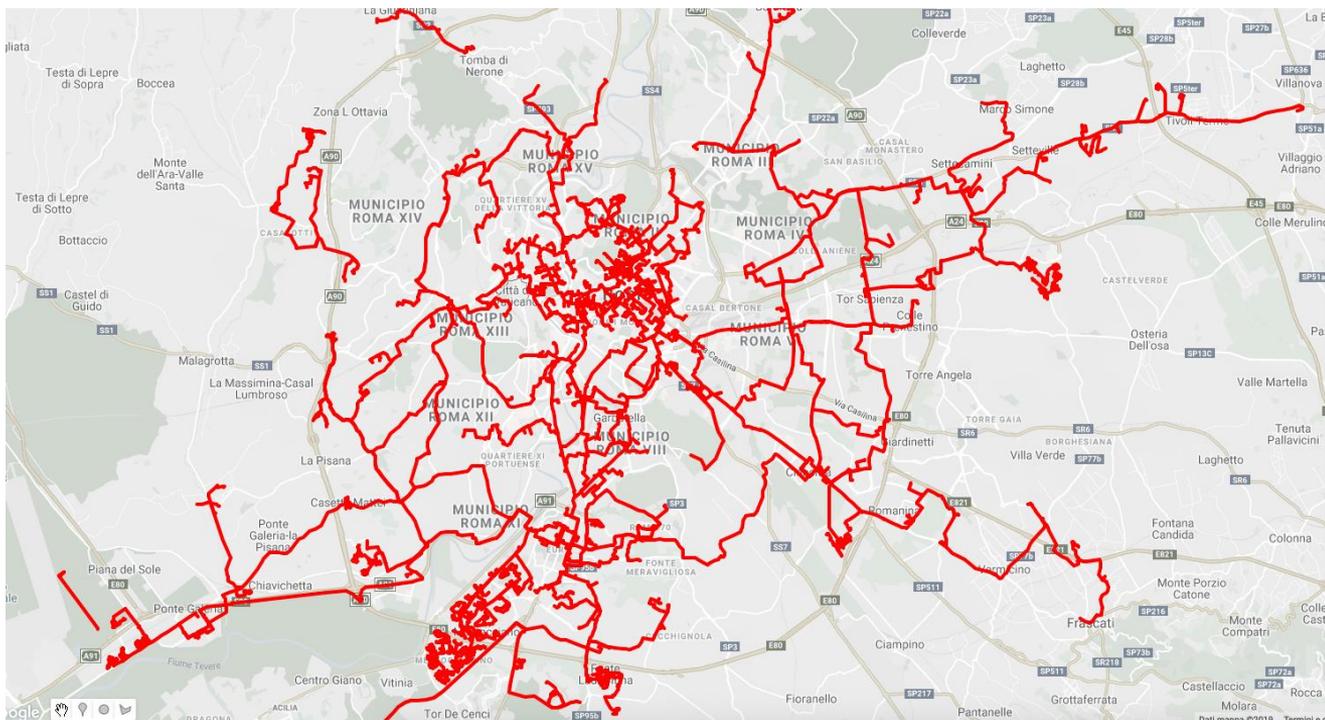
BANDA ULTRALARGA

BANDA LARGA

I bollini verde, giallo e rosso identificano le diverse tipologie di infrastruttura in linea con il relativo provvedimento Agcom



La nostra copertura territoriale – Roma e provincia



Suddivisione
dei 2.250km
di fibra



1.200 km

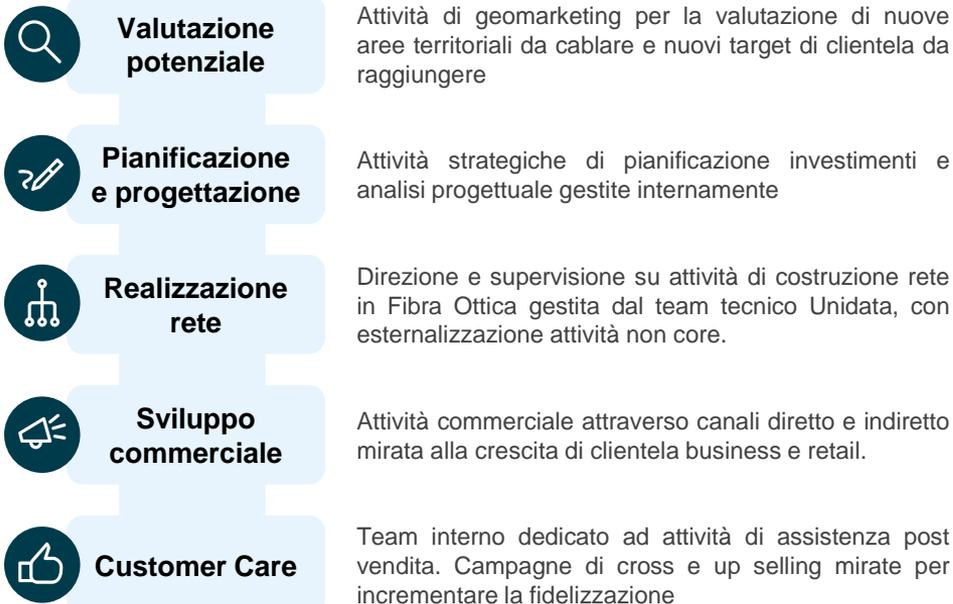
Cavi in Fibra Ottica di proprietà di
Unidata



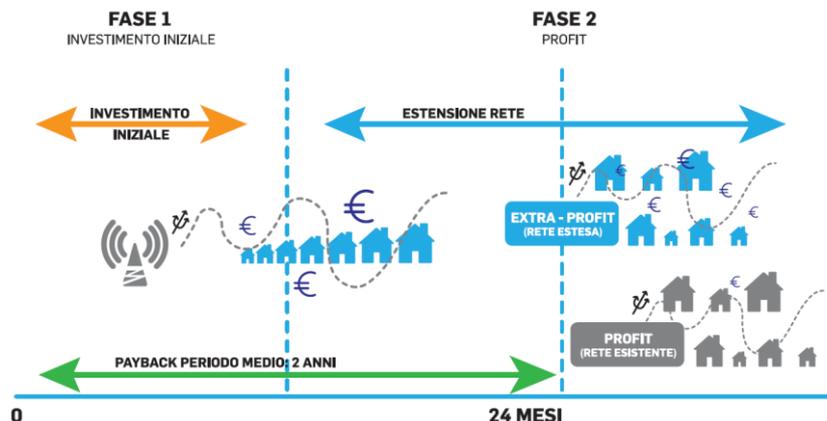
1.050 km

IRU: Fibra Ottiche di altri operatori
dati in concessione esclusiva ad
Unidata

Business Model replicabile e *Payback period* limitato



- Investimenti iniziali per implementare l'infrastruttura in rete con pay back period di circa 2 anni.
- Successiva produzione di cassa rilevante (a partire dal terzo anno).
- Costi marginali per successive integrazioni alla rete per raggiungere ulteriori specifici Clienti che si trovano nei pressi dell'infrastruttura stessa.



Cloud & Data Center

- Data Center proprietario di 800mq (utilizzato al 55%) con nodi per disaster recovery
- Caratteristiche tipiche di livello TIER III e TIER IV
- Servizi in Cloud (pubblico, privato ed ibrido), di Co-location e Hosting



	TIER Classe del Data Center	Definizione della infrastruttura del sito	Capacità delle componenti di supportare carico IT	Percorso di distribuzione	Manutenibile senza interruzione di servizio	Fault tolerant = non richiede intervento di personale per continuità	Compartimentato = tutto è separato e duplicato	Condizionamento continuo	Disponibilità media nell'anno	Ore di fermo annuali
Il Data Center di Unidata, anche se non ha ancora ottenuto la certificazione, rispetta i canoni richiesti dai livelli TIER III e TIER IV	IV Enterprise Corporations	Fault tolerant	2N+1 Fully Redundant	doppio attivo sempre	✓	✓	✓	✓	99,995%	26,3 min
	III Large Business	Concurrently maintainable	N+1 Fault Tolerant	uno attivo ed uno alternativo	✓	✗	✗	✗	99,982%	1,6 ore
	II Medium Size Business	Redundant	N+1	singolo	✗	✗	✗	✗	99,75%	22 ore
	I Small Business	Basic	N	singolo	✗	✗	✗	✗	99,67%	28,8 ore

IoT con LoRaWAN – Long Range Wide Area Network



Protocollo di comunicazione bidirezionale di rete LPWAN (Low Power Wide Area Network), LoRaWAN è una tecnologia wireless, su frequenza 868MHz, che abilita la realizzazione di reti interamente dedicate all'IoT.

VANTAGGI:

- Ampio raggio di copertura
- Deep Indoor
- Sicuro
- Lunga durata delle batterie
- Semplice
- Rete Flessibile
- No Lock-in
- Ecosistema ricco

ARCHITETTURA:

I dati provenienti dai dispositivi periferici (sensori, contatori, ripartitori, ecc.) vengono raccolti dai gateway, componenti la rete, e mandati al network server che li smista agli application server di competenza per consentire la fruizione dei dati da parte degli utenti finali.

APPLICAZIONI:

- Smart Metering e Sub-Metering
- Smart Parking
- Smart City
- Smart Agricolture
- Smart Building
- Smart Home
- Tracking
- Monitoraggio Infrastrutture

UnIoT – La tecnologia LoRaWAN® nell'IoT di UNIDATA

Unidata ha scelto di aderire alla LoRa Alliance® già nel 2016, basando l'intera offerta IoT sulla tecnologia LoRaWAN®

UniWAN – La rete IoT di UNIDATA

Unidata ha realizzato una rete IoT a Roma e nel Lazio in continua espansione territoriale, proponendosi sul mercato come uno dei primi IoT Service Provider

IoT-WAN – Il progetto di rete nazionale

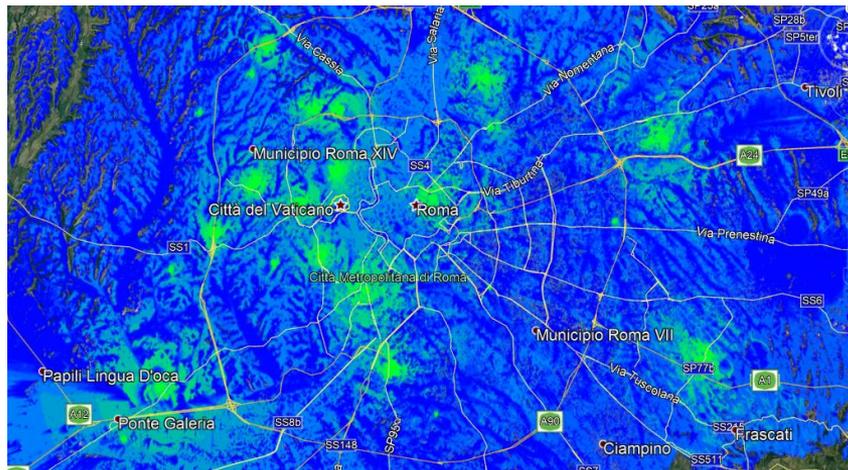
Unidata è promotrice e coordinatrice del progetto IoT-WAN, che mira alla realizzazione di una rete nazionale di reti federate LoRaWAN®

UniOrchestra – La piattaforma di connettività di UNIDATA

Il software necessario alla gestione dell'intera rete UniWAN e che risiede nel Network Server di Unidata (PaaS), è interamente sviluppato in house e rappresenta il cuore di tutte le soluzioni IoT di Unidata.

Soluzioni Smart:

- Progetti (IoT su misura) - UniZenner (partnership Zenner)
- UniParking (Sogei) - UniDomus (Smart Home)
- UniHarbor (Porto Turistico di Roma) - UniCittà (Smart City)



UniWAN – Copertura della rete IoT di Unidata a Roma

An aerial, high-angle photograph of a massive crowd of people gathered for an outdoor event. The individuals are densely packed, filling the entire frame. They are dressed in casual summer attire, including t-shirts, tank tops, and shorts. The scene is brightly lit, suggesting a sunny day. The overall atmosphere is one of a large-scale public gathering.

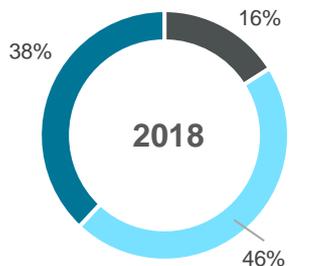
Mercato di riferimento

Fibra & Networking

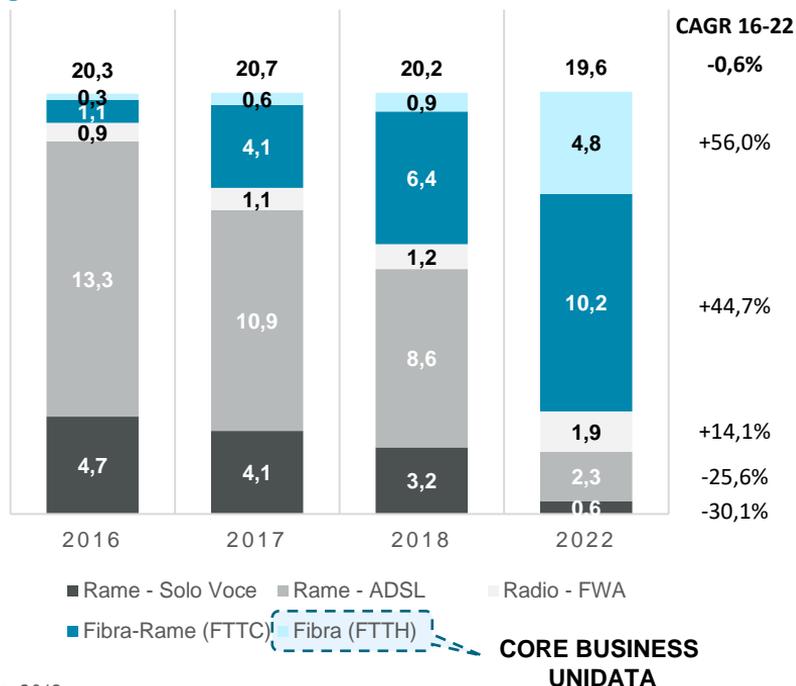
FTTH – driver di crescita futura per il mercato delle telecomunicazioni

➤ Evoluzione mercato delle connessioni (dati in mln accessi)

➤ Suddivisione 2018 della velocità di rete (dati in %)



- Solo Voce
- Banda Larga (<30Mbps)
- Banda Ultralarga (>=30 Mbps)



- Nel triennio 2016-2018, il ritorno alla crescita del mercato delle TLC di rete fissa è stato guidato dall'affermazione degli accessi a banda ultralarga fibra-rame (Fiber To The Cabinet), con un CAGR 2016-18 del 140%.
- Il 2019 è di fatto l'anno della definitiva affermazione della nuova generazione di servizi di accesso in Fibra Ottica (Fiber To The Home), che saranno alla base dello sviluppo futuro del mercato: CAGR 2018-22 del 54% .
- Le soluzioni radio (Fixed Wireless Access) continueranno a svolgere un ruolo complementare nelle aree più remote (CAGR 2018-22 dell'11%).
- Nello stesso periodo è attesa la sostanziale migrazione dagli accessi solo voce a accessi integrati Internet e fonia, nonché l'ulteriore affermazione dei servizi triple play grazie alla crescente rilevanza dello streaming video.

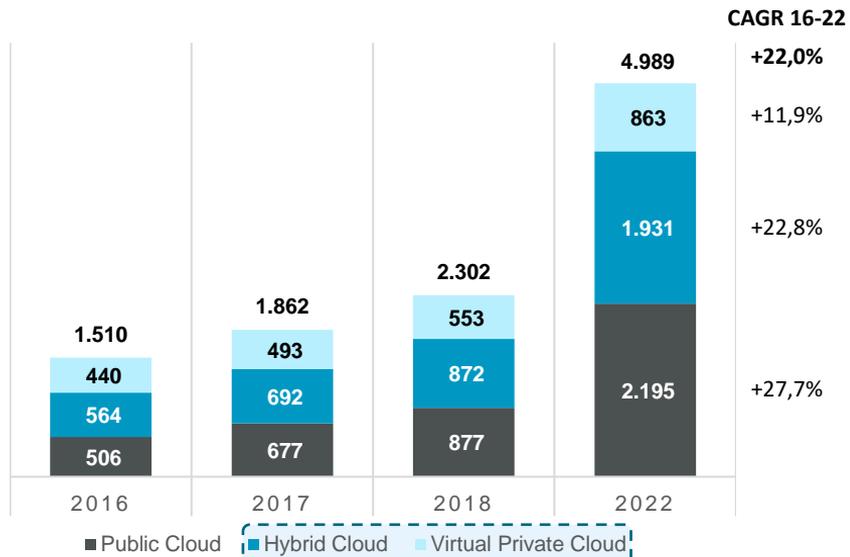
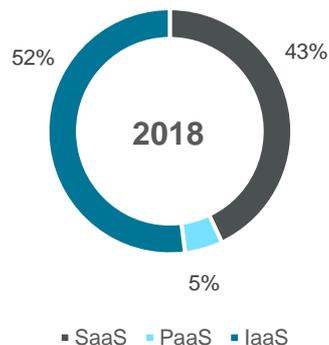
Fonte: Analisi PTSCLAS su dati AGCom, 2019

Cloud & Data Center

Prosegue la crescita a doppia cifra

➤ Evoluzione del mercato Cloud (dati in € mln)

➤ Suddivisione 2018 dei servizi Cloud (dati in %)



CORE BUSINESS
UNIDATA

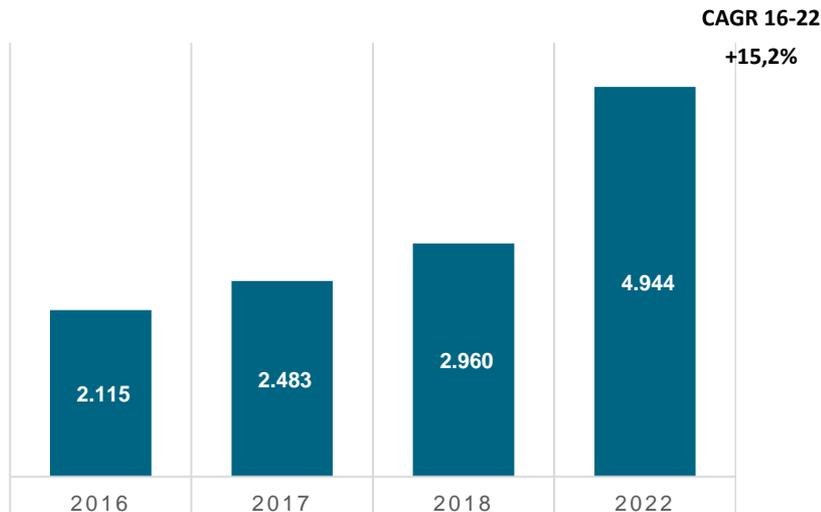
- Nel 2018 i servizi infrastrutturali (IaaS, 52%) rappresentano la componente prevalente del mercato, mentre dal punto di vista architetturale il peso delle architetture Public e Hybrid Cloud è sostanzialmente equivalente (38%).
- Nel triennio 2016-2018 i servizi che hanno presentato la crescita maggiore sono stati i servizi applicativi e di Piattaforma (SaaS e PaaS) e gli ambiti architetturali più dinamici sono stati quelli del Public Cloud (CAGR 31,7%).
- Le previsioni 2018-2022 confermano la crescita a doppia cifra dell'intero comparto (CAGR 21,3%), con una crescita medio annua del 25,8% per il Public Cloud, del 22,0% per l'Hybrid Cloud e del 11,8% per il Virtual Private Cloud.
- Il crescente ricorso al Cloud Computing comporterà una richiesta crescente di connettività ad altissima capacità e avanzati sistemi di Cyber Security.

Fonte: Analisi PTSCLAS su dati Assinform e Assintel, 2019

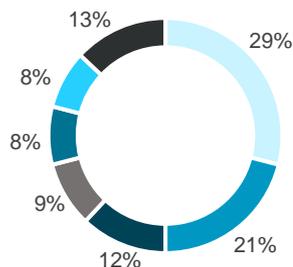
IoT & Smart City

Moltiplicazione degli ambiti applicativi e opportunità di crescita

▶ Evoluzione del mercato IoT (dati in € mln)



▶ Suddivisione 2018 dei servizi IoT (dati in %)



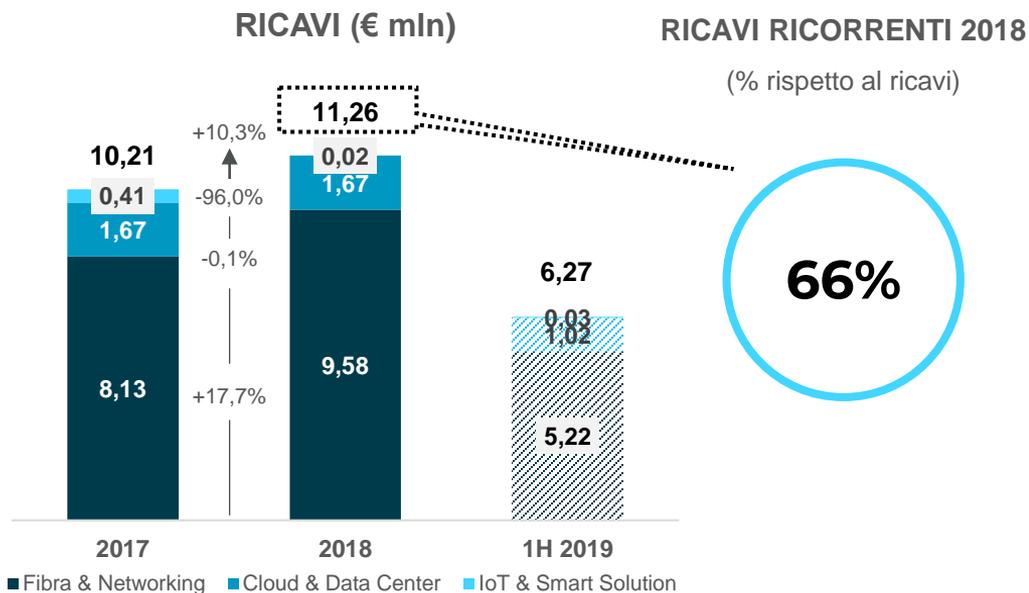
- Smart Metering e Asset Management
- Smart car
- Smart Building
- Smart Logistic
- Smart City
- Smart Home
- Altro

- Nel triennio 2016-2018 la crescita è stata rilevante (+18,3% CAGR) ed è stata trainata in particolare dalle applicazioni di Smart Metering e Asset Management delle utilities e da quelle nell'ambito Smart Car (innanzitutto per finalità assicurative e di sicurezza), che rappresentano oltre il 50% del mercato.
- Le prospettive di crescita rimangono importanti (+13,7% CAGR 2018-2022), con un crescente ventaglio di ambiti applicativi, dalle Smart Cities, alla Smart Factory e Agriculture, fino alle applicazioni nell'ambito della Smart Home.
- Oltre alle tradizionali reti di comunicazione mobili, si stanno diffondendo nuovi protocolli per la trasmissione dei dati a corto e lungo raggio, come le soluzioni LPWAN, che abilitano soluzioni particolarmente economiche e flessibili.
- Il comparto continuerà ad essere fortemente influenzato da obblighi normativi.

Fonte: Analisi PTSCLAS su dati Assinform e Osservatorio Internet of Things, Politecnico di Milano, 2019

Financial

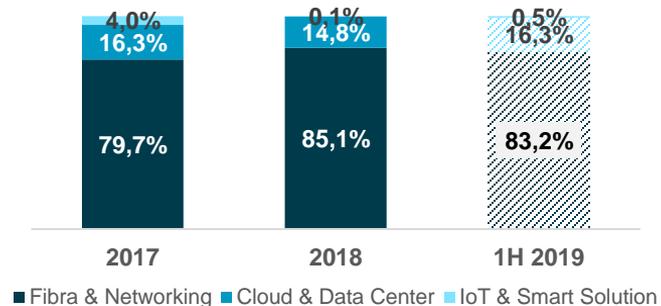
Dettaglio ricavi



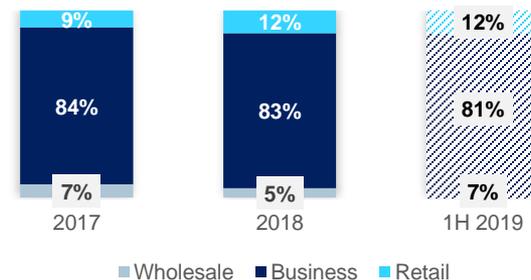
Crescita dei ricavi trainata dalla linea di business Fibra & Networking e nello specifico dai servizi di connettività in Fibra Ottica, che hanno registrato un incremento del +24% (2017-2018) e del 17,5% (1H2018-1H2019) e dai diritti di concessione I.R.U. +239% (2017-2018) e +143% (1H2018-1H2019).



Breakdown ricavi (%)

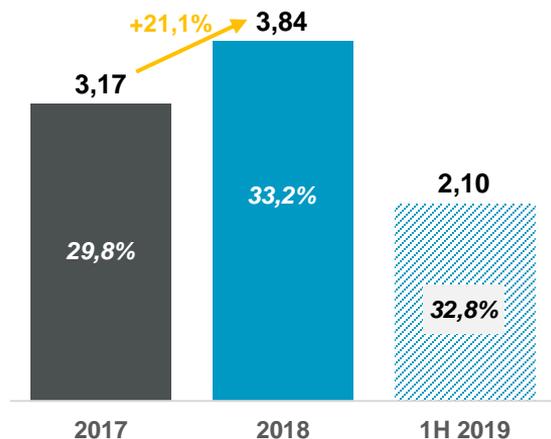


Breakdown ricavi per tipologia di clienti (%)



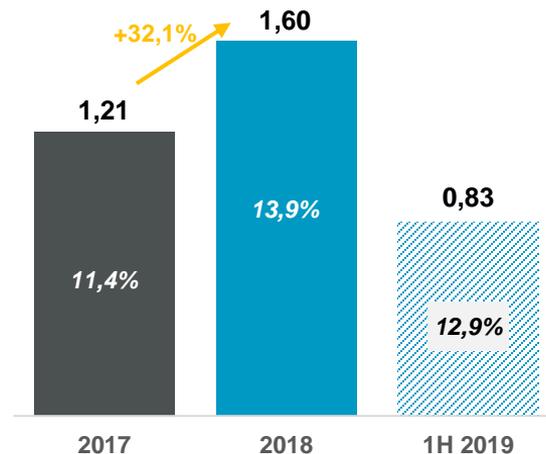
Analisi dei margini

Ebitda (€ mln) & Ebitda margin su VdP (%)



Nel 2018 l'Ebitda è cresciuto sia a livello assoluto che in % rispetto al Valore della Produzione passando dal 29,8% del 2017 al 33,2% del 2018. La marginalità dei primi sei mesi del 2019 continua ad essere alta (32,8%).

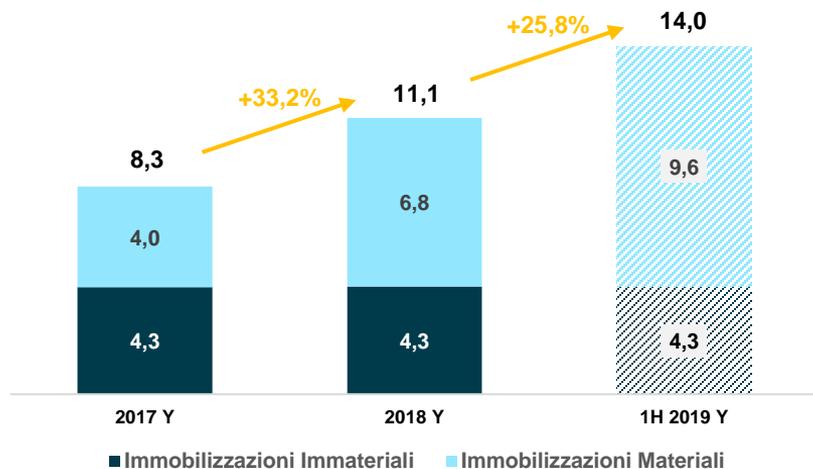
Utile netto (€ mln) & Margine utile netto su VdP (%)



Il Conto Economico della società, dopo l'Ebitda, è molto snello. La voce principale di costo è rappresentata dagli ammortamenti in virtù degli elevati investimenti sostenuti per lo sviluppo della rete.

Stato Patrimoniale Highlights

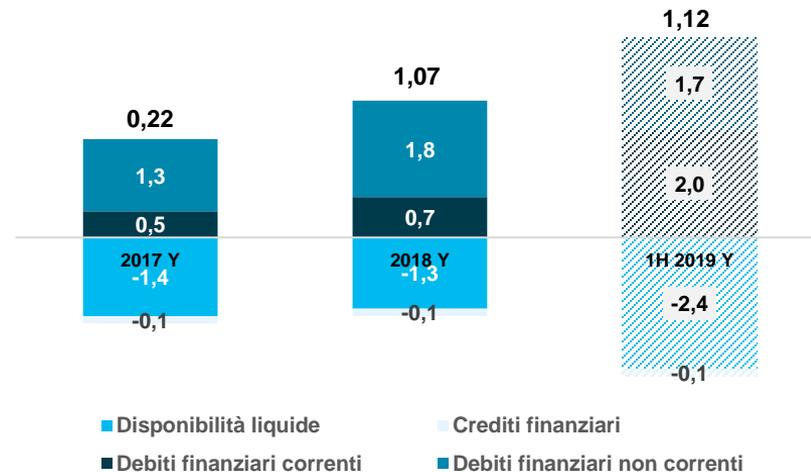
Immobilizzazioni Immateriali e Materiali (€ mln)



Le **immobilizzazioni immateriali** comprendono per la maggior parte i diritti d'uso di infrastrutture di rete in Fibra Ottica dei principali operatori nazionali e diritti di passaggio dei cavi in cavidotti e cunicoli Telecom Italia e Bt Italia (IRU), ammortizzati in 10-15 anni.

Le **immobilizzazioni materiali** si riferiscono principalmente alla rete di Backbone proprietaria in Fibra Ottica e alla rete di derivazione verso gli edifici.

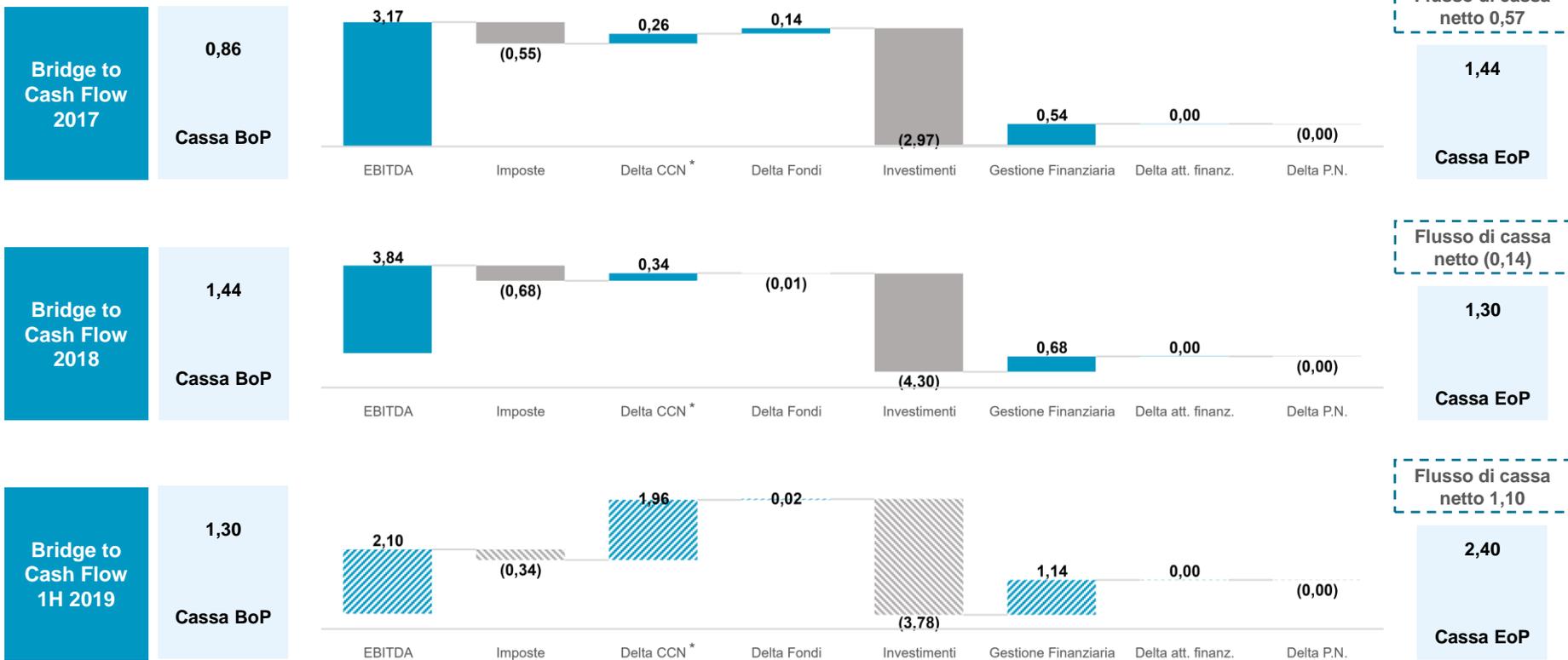
Posizione Finanziaria Netta (€ mln)



Ridotto livello di indebitamento finanziario grazie alla generazione di cassa che ha permesso di autofinanziare la maggior parte degli investimenti per la realizzazione dell'infrastruttura in Fibra Ottica e per l'ampliamento del Data Center. Anche gli investimenti previsti dalla partnership strategica (rif. slide 14) saranno interamente a carico del player leader di settore.

Cash Flow

Dati in €/mln



* Nel calcolo del Delta CCN sono stati ricompresi anche i **ratei e risconti passivi oltre l'esercizio**. Tale voce si riferisce alle quote di ricavo IRU di competenza successive all'anno in corso e del risconto per contribuiti su progetti di ricerca (dettaglio slide 32).